

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen

Vertriebsmitarbeiter (m/w) im Außendienst
Verkaufsgebiet Deutschland – Nord / Ost

für Werkzeugbau Normalien und mech. bearbeitete Werkzeugplatten

Das sind wir:

SF Bordignon GmbH mit dem Hauptsitz in Limburg a.d. Lahn liefert Werkzeugbau-Normalien und Sonderteile an mittelständische und weltweit agierende Unternehmen.

Zu unseren Hauptkunden zählen Firmen aus der Werkzeugindustrie, der Automobilindustrie, der Elektroindustrie, der Nutzfahrzeugherstellung, der Luftfahrt, der Haushaltgeräteindustrie, des Maschinenbaus und vielen weiteren Branchen.

Durch die Eingliederung der Gesellschaft in die Bordignon Firmengruppe wird am deutschen Firmenstandort der Vertrieb und die Produktion der Produkte zusammengeführt und das europäische Firmennetzwerk aufgebaut.

Dadurch stärken wir die Leistungsfähigkeit über den Zugriff auf vergrößerte Produktions- und Lagerkapazitäten sowie ein verbessertes Know-How in der gesamten Firmengruppe.

Das erwartet Sie bei uns:

- Ansprechpartner für unsere Kunden im Außendienst
- Betreuung von Bestandskunden
- Gewinnung von Neukunden
- Sie beteiligen sich am Aufbau durch den Einsatz im Vertriebsteam im Bereich Standard- und Sonderteile für den Werkzeug- und Maschinenbau
- Sie koordinieren alle Angebote und Aufträge und unterstützen Ihre Kollegen in der Vertriebsabteilung
- Sie arbeiten mit Unterstützung von ERP (SAP)- und MS Office Programmen
- Sie pflegen eine enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnen- und Außendienst sowie der Geschäftsführung

Das sind Sie:

- Abgeschlossene Ausbildung als Werkzeugmacher o. Erfahrung in der Stanz- und Umformtechnik von Vorteil bzw. relevante Berufserfahrung
- Verkäufliches Geschick bei der Auftragsakquise
- Flexibilität und uneingeschränkte Reisebereitschaft
- Kontaktfreudigkeit

- Zuverlässige und gewissenhafte Arbeitsweise
- Selbständiges Arbeiten, Eigeninitiative
- Kenntnisse in der EDV (bevorzugt SAP) sind erforderlich
- Sichere Deutschkenntnisse

Das können Sie von uns erwarten:

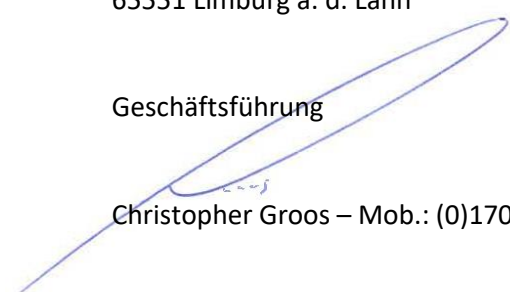
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit einer langfristigen Perspektive
- Ein engagiertes Team welches Ihre Unterstützung sucht
- Eine attraktive Vergütung
- Sie sind zu 100% am Aufbau des Firmennetzwerk beteiligt
- Sie bekommen die Möglichkeit auf einen hohen Grad an Eigeninitiative

Haben Sie Interesse? Sind Sie neugierig? Dann möchten wir Sie kennen lernen!
Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Post oder Email an:

SF Bordignon GmbH

z. Hd. Herrn Christopher Groos persönlich / vertraulich
Zum Sauerborn 22
65551 Limburg a. d. Lahn

Geschäftsführung


Christopher Groos – Mob.: (0)170-7242617 / Email: c.groos@sf-bordignon.com